



党旗飘扬

加强企业文化建设 推进“清廉民企”培育 ——南华期货组织七月主题党日学习会暨红色观影活动

为庆祝建党102周年，加强企业文化建设，推进“清廉民企”宣传培育，7月21日，南华期货党委组织开展七月主题党日学习生活暨红色观影活动。

主题党日学习会由党群办主任张正明主持。他首先传达了浙江证监局章英杰副局长6月21日在辖区行业文化建设会议上所作的《扎实推进行业文化建设 赋能行业高质量发展》的讲话精神。讲话精神充分肯定了这几年来浙江辖区证券期货基金行业文化建设的成果，指出辖区证券期货基金行业处在迫切需要加强文化建设的新阶段，同时也指出辖区机构在行业文化建设方面还存在不少问题和不足，以及接下来需要全面落实文化建设的重点任务。希望通过努力，在辖区能够形成依法合规、诚信专业、风清气正、生机勃勃的局面，把浙江辖区各家证券期货基金公司的招牌擦得更亮，品牌打得更响，事业做得更大。

学习会上，与会党员还认真学习了杭州市上城区工商联印发的《上城区清廉民企示范建设培育标准》材料，全面了解关于清廉民企示范建设培育在党建引领、清廉制度、教育引导、清廉文化、惩防体系、内外关系等六大项23个小事方面的



标准要求，为公司“清廉民企”建设培育进行宣传教育引导。

学习会议结束后，各位党员前往国大城市广场纷腾电影生活馆观看爱国主义影片《长空之王》。本片聚焦一批“90”后新时代试飞员，讲述了他们在国产战斗机发动机研发过程中，追寻前辈们奋斗的足迹，为了保卫祖国自由的蓝天，在血与火的考验中砥砺成长的故事。影片展现了为了国家安全、人民安



宁，一代代战斗机试飞员为大家、舍小家、敢于斗争、善于斗争的可歌可泣的军人风貌。观影后，各位党员感触颇深，纷纷表示，安宁的生活来之不易，每个人都要有影片主人公一样深深的爱国情怀和责任担当，立足本职，善作善成，在自己平凡的岗位上做出不平凡的成绩。

（张正明）



公益南华

爱心耕耘 芬芳满园

南华期货成立于1996年。2019年8月，南华期货在上海证券交易所成功上市（股票代码603093），目前拥有11家分公司、3家全资子公司、29家营业部、员工千余人。

南华期货始终秉持“仁商善行”理念，在不断提升经济效益的同时，积极投身于社会公益事业，切实履行公众公司社会责任。多年来，南华期货社会公益事业在董事长罗旭峰的高度重视下，历经了由单个事件的公益捐助到设立基金会、专项基金，由助力脱贫攻坚、乡村振兴到推动共同富裕、“一带一路”建设，由消费帮扶、教育帮扶到产业帮扶、知识帮扶的发展进程，所实施公益项目取得显著成效，受到各方面普遍赞誉。

2011年，公司出资120万元，发起成立甘霖教育基金会，挂靠在杭州经济技术开发区慈善总会。2017年11月基金会在杭州市民政局正式注册，更名为“杭州甘霖助学基金会”。甘霖基金会为从贫困地区挑选出的家庭贫困且品学兼优的“甘霖生”提供资金资助，由结对教育帮扶到班级化定向扶贫，全力助推贫困山区脱贫攻坚与乡村振兴。

2022年，公司出资100万元，发起设立“金融港湾共同富裕慈善基金”，推动开展浙江山区26县共富项目。

多年来，南华期货社会公益事业覆盖全国

各地，涉及诸多领域，爱心耕耘之后，换来硕果满园。

在服务脱贫攻坚和乡村振兴战略上：

一是产业帮扶。南华期货自2016年至2023年6月底，发挥专业特长，累计落地“保险+期货”项目264个，覆盖云南、海南、黑龙江、甘肃等17个省区，覆盖农户358170户，其中脱贫户47276户，期权赔付金额达2.18亿元。



二是教育帮扶。南华期货作为杭州甘霖助学基金会发起者之一和副理事长单位，自2017年以来一直与贵州台江县民族中学开展爱心帮扶合作，以设立“南华甘霖班”的形式资助该校贫困学生完成高中学业。2018-2023年五年多累计资助贫困学生301人，累计投入252.57万元。“南华甘霖班”连续五届高考一本达线率90%以上，其中2022年达100%。



另外，2021年甘肃秦安县项目及“甘霖生冬衣”项目计教育帮扶78.56万元。

三是消费帮扶。2018-2022年，南华期货通过直接采购江西革命老区、新疆、甘肃等原贫困地区农特产品，累计消费帮扶投入102.24万元，帮助脱贫人口创收增收。

四是知识帮扶。2022年，公司分支机构及子公司线上线下开展各类涉农期货品种专业培训14场，累计培训农村基层干部、乡村产业带头人、技术人员等各类人员12861人。

在抗疫救灾上：

一是捐款捐物。为抗击新冠疫情，近年来，公司发动全体员工先后向杭州市上城区慈善总会捐款100万元人民币，并联合杭州橡胶同业会共同出资购买6万副医用手套、150箱橡胶外科手套，无偿捐赠给浙大二院，实现抗疫资源精准对接。公司获得“上城区抗击疫情爱心企业”。2021年捐款10万元支援河南抗洪

救灾，2022年捐款10万元用于河南内乡石营村灾后基础设施建设。

二是稳产保供。疫情期间，子公司南华资本利用期货专业优势，先后为江西某医用手套制造企业、上海某有色金属贸易商、内蒙古某畜牧企业设计期货期权保值方案，帮助企业有效规避市场原材料价格上涨风险，助力实体企业稳产保供。

三是组织志愿者参与社区服务。为助力抗疫，公司除了组织志愿者服务保障复工复产之外，还号召员工积极协助社区新冠检测、购买、投送食品等，服务抗疫工作。

此外，“仁商善行”的企业文化影响了越来越多的南华员工，积极做好事做善事。2021年12月，公司员工张成蹊面对社区发生火灾，奋不顾身，见义勇为，受到杭州市有关部门及公司表彰。南华期货潮汕爱心团队六年如一日，每逢重要节假日，前往当地敬老院、儿童福利院开展“送温暖、献爱心”活动。

多年来，公司始终把积极参与政府号召的“春风行动”、优抚员工、救孤助残、无偿献血、绿色行动、助力杭州亚运等社会公益活动融入企业文化建设之中，2021年投入32万元，2022年投入90.91万元，为构筑“爱心南华”不断添砖加瓦。

（张正明）



期货行业首部 服务实体经济白皮书问世 ——《南华期货服务实体经济白皮书》积极贡献服务实体“期货方案”

【本报讯】8月16日，期货行业首部服务实体经济白皮书——《南华期货服务实体经济白皮书》（以下简称《白皮书》）发布会在哈尔滨隆重举行。

期货行业一直肩负着服务实体经济的重要使命，尤其近几年，创新业务的发展为行业服务实体提供了更加多样化的工具和手段，服务效能不断提升。为紧跟时代步伐，响应国家战略，推广服务实体经济的实践成果，引导期货行业担负起推动中国经济高质量发展的重任，南华期货股份有限公司（以下简称南华期货）在中国期货业协会的指导下，组织课题组编写了《白皮书》。通过自身实践，梳理与总结了期货行业服务实体经济的理论基础、历史发展和实践路径，阐述了服务产业、服务乡村振兴、服务中小微企业、服务“一带一路”的典型案列，并针对当前期货服务实体经济存在的痛点和难点进行剖析，展望了期货服务实体经济的广阔前景。

《白皮书》显示，南华期货自2016年至2023年6月底，累计落地“保险+期货”项目264个，覆盖云南、海南、黑龙江、青海、新疆等17个省、自治区，涉及农户358170户次，脱贫户有47276户，期权赔付金额达2.18亿元。

当天，《白皮书》发布会由南华期货产业发展委员会委员、中国大豆产业协会执行会长、黑龙江省大豆协会会长唐启军主持。

会议现场，南华期货董事长罗旭峰致辞。他表示，南华期货始终坚持在合规运作前提下，挖掘自身专业潜力，凭借创新服务模式和产品类型，不断提升自身服务实体经济能力。目前，南华期货在“保险+期货”等工具的运用方面，项目服务广度已从产业链上游向中、下游主体扩展，服务范围从分散试点到全区域覆盖；服务深度力度不断延伸，并积极探索应用“保险+期货+N”模式，让创新成果惠及更多农户。上个月，南华期货获得了明尼阿波利斯交易所的清算会员资格，这是南华期货继CME、LME、SGX、HKEX等九家清算会员资格后的第十个清算会员。这为南华期货持续服务于中资机构的海外清算业务提供了进一步的支持，可为“走出去”的中国企业提供安全、可靠的交易环境。

大连商品交易所市场发展部副总监纪彤发表致辞。他表示，南华期货身为大商所的会员单位，一直致力于服务国内实体



企业，一直是大商所优质的会员单位。在农保计划为广大农户打开风险管理“大门”的同时，企风计划也助力越来越多的企业迈出了利用期货和衍生品工具进行风险管理的“第一步”，在市场培育和促进产业客户参与方面发挥了积极作用。未来，大商所在维护市场平稳运行的基础上，将持续打造丰富且高质量的涉农产品体系、不断优化完善“保险+期货”模式、着力推进市场服务提质增效。

北大荒集团张宏雷表示，北大荒农垦集团是中国最大的农业垦区开发集团之一，致力于服务实体经济的发展。在服务实体经济方面，北大荒农垦集团通过多项措施和业务开展，为国家和社会经济发展做出了积极贡献。

太平财险农险部负责人于威表示，今年3月，太平财险与南华期货为进一步落实全面服务实体经济的要求，双方在原由框架协议的基础上，以“保险+期货/期权”创新项目为切入点，重新签署《金融服务创新战略合作协议》，继续深化在“保险+期货”服务涉农实体经济的发展。服务实体经济不光是期货行业的使命，也是保险业的初心与使命。太平财险将与南华期货持续探索打造服务“乡村振兴”的有效金融工具，积极响应国家政策，利用创新金融工具为各类农户、新型农业主体等提供服务，为农户丰产增收、农村美农民富，贡献企业力量。

阳光农业农险部负责人李明波分享了阳光农险主要工作成效和经验做法。关于下一步的工作展望，他说到，阳光农险将在北大荒集团的领导下，进一步深化与南华期货等企业的有效合作，积极落实大商所“农民收入保障计划”，引进全程托管、种养生产、订单农业、收储企业等涉及现货的主体参加，推动金融支农体系的深度融合，为乡村振兴贡献“阳光力量”。

海门市种植主体代表刘中华讲述了他与“保险+期货”的结缘过程。由大商所支持、南华期货与阳光农业相互保险公司联合开展的海伦大豆“保险+期货”项目是我国开展“保险+期货”试点以来，覆盖面积最广、涉及现货量最多、单项目赔付额最高

的大豆项目，具有重要的示范意义。他希望更多的涉农企业能够了解期货、了解“保险+期货”模式，尽早给乡村振兴插上“金融的翅膀”。

随后，大连商品交易所市场发展部副总监纪彤、南华期货董事长罗旭峰、总经理贾晓龙、经营发展委员会委员李北新、北大荒集团张宏雷共同启动《南华期货服务实体经济白皮书》发布仪式。

发布仪式后，南华期货经营发展委员会委员李北新就白皮书相关内容答记者问，就“南华期货近年来服务实体经济的具体工作内容”时，李北新表示，南华期货在“期货稳价订单”首创模式惠及中小企业、深度服务满足龙头企业多样化需求、积极开展交易所“保险+期货”“场外期权”项目、现货价格指数掉期业务解决“非标产品”风险、“抗疫”一线显担当，开展了全国首例橡胶手套期权抗疫项目上均交出满意答卷。

近年来，期货行业响应党中央号召，积极投身期货服务实体经济、服务“一带一路”的伟大实践，在加快产品体系建设、助力大宗商品保供稳价、推进“保险+期货”业务等方面成效显著。《白皮书》的发布是期货行业服务实体经济的创新与探索，能够给期货行业服务实体经济带来系统的理念和成熟的经验，也有助于碰撞出期货行业服务实体经济的新火花！

见证非凡十年，共盼美好未来 祝贺南华美国有限公司成立十周年



南华美国有限公司（以下简称南华美国）是美国国家期货协会（NFA）的会员（注册编号0466494），并获商品交易委员会（CFTC）核准注册成为美国期货佣金商（FCM）。此外，南华美国已正式通过芝加哥商品交易所集团（CME Group）核准，成为首家获得CME集团中资期货背景的活跃清算会员，可以清算

CME、CBOT、COMEX、NYMEX四家交易所的期货及期权产品。此外，南华美国亦是迪拜DME的清算会员。成立10年来，南华美国一直凭借着美国在衍生品领域的区位优势，通过自身的努力，助力中美两国期货市场的共同发展，为投资者在中美两国金融市场上架起一座投资的桥梁。

2023年大豆行业年会暨第七届中国大豆产业国际高峰论坛在哈尔滨圆满闭幕

8月17日，由中国大豆产业协会、黑龙江省大豆协会、北大荒农垦集团有限公司、中共海伦市委、海伦市人民政府、中共克山县委、克山县人民政府、九三粮油工业集团有限公司、南华期货股份有限公司主办的“2023年大豆行业年会暨第七届中国大豆产业国际高峰论坛”在哈尔滨松北香格里拉酒店隆重召开。本次峰会邀请了来自行业协会、大豆产业链相关企业、政府机关、高等院校、科研机构以及金融机构等单位逾700人莅临盛会。此次会议对于中国大豆产业健康发展、应对全球性动荡变革具有重要的意义。中国大豆产业协会会长、北大荒农垦集团有限公司总经理杨宝龙，黑龙江省农业农村厅二级巡视员李伟，大连商品交易所党委委员、副总经理王伟军，南华期货股份有限公司董事长罗旭峰出席会议并发表致辞，中国大豆产业协会执行会长、黑龙江省大豆协会会长唐启军主持致辞环节。

中国大豆产业协会会长、北大荒农垦集团有限公司总经理杨宝龙表示，当前国际形势错综复杂，为应对市场风险，对大豆产业发展提出了三点建议：一是加强国产大豆加工和基地之间的连接，二是提升资本能力和风险管控水平，三是加强科技能力；对于传统企业提出了转型建议，包括从简单加工向深层次精加工转型，从传统营销向品牌化转变，从传统生产向数字化智能生产转型。未来行业需要思考扩种大豆面积和提升大豆总量之间的关系平衡，高油大豆育种中高油、高蛋白、高产量之间的平衡，国产大豆面积增加和产量提升下进口大豆数量不减的矛盾平衡，以及大豆与国计民生和资本化之间的矛盾。

黑龙江省农业农村厅厅二级巡视员李伟表示，黑龙江是我国农业大省，粮食生产在全国占有重要的战略地位，是全国最重要的商品粮基地和粮食战略后备基地，粮食产量连续多年居全国首位。黑龙江大豆产业对于保障国家粮食安全、实现大豆长期稳定、安全的供给具有关键意义，近年来黑龙江省大豆种植面积和产量持续增加，大豆育种取得了理想成果，与此同时大豆加工产业也迎来了飞速发展。黑龙江省将继续致力于提高大豆产量和质量，保障国家大豆等初级农产品供给安全，为国家粮食安全做出更大贡献。

大连商品交易所党委委员、副总经理王伟军表示，交易所希望成为一个中性平和的平台，希望市场能够无感，但市场的应用能够无形地发挥作用。大连商品交易所成立30周年以来，在大豆期货上市交易方面做出许多工作，包括产品和市场体系建设、提升市场运行和发展质量等方面的探索和创新。与此同时，交易所对监管保持重视，坚持零容忍，全面提升监管效能，打击违法违规行为。大商所推动了“保险+期货”的新型农业服务模式，并在大豆品种上引入银行和龙头企业，促进了农业现代化和高质量发展。未来大豆商所将继续完善产品体系，加强市场运行质量，深化产业服务，并推动农业产业的高质量发展。

南华期货股份有限公司董事长罗旭峰表示，今年以来，大豆市场面临新的机遇与挑战，在产量稳步增加的同时，如何促进国产大豆消费量匹配增长成为大豆产业迫切需要解决的问题。基于此，南华期货将利用衍生品方面的专业能力，为实体经济企业发展保驾护航。公司及下属各子公司以国内外现货市场为基点，依托丰富的研究资源和畅通的现货渠道，通过综合利用期货及其他金融衍生品等交易工具，帮助企业加强在采购、销售、库存、资金等整个经营过程中的风险管控，为企业提供全方位的风险管理服务。同时间南华期货将“保险+期货”项目发展的愈加成熟，使得黑土地农民不仅能够享受到金融工具应对不确定风险的效用，也使得中央一号文件的“保险+期货”在黑土地获得广泛的认可和欢迎。

中国大豆产业协会执行会长、黑龙江省大豆协会会长唐启军表示，进入2023年，如何促进国产大豆产业加工端与食用消费端的活力、如何提升国产大豆消费地位和营造更加公平的市场环境进而增加国产大豆的消费量是迫切需要解决的问题。今天，我们第七届中国大豆产业高峰论坛汇集全国大豆产业链精英，共同为中国大豆产业发展出谋划策，我们大豆产业人不忘初心，砥砺前行，始终把促进中国大豆产业持续发展、振兴大豆产业为己任。相信通过我们的不断努力，大豆产业高峰论坛在助力大豆产业发展会上再次写下浓重而精彩的一笔。

会议主题演讲方面设置了“当前中国与全球宏观经济分析与展望”、“2023/2024年度全球大豆供需及价格展望”、“国产大豆加工技术创新趋势与应用”、“借助政策东风 振兴大豆产业”、“期货市场服务大豆产业高质量发展”、“黑龙江新季大豆市场价格趋势分析与展望”以及“全球大豆玉米价格的演绎”等主题演讲。同时会议还专门安排了“中国大豆产业创新发展路径探讨”以及“2023年新季大豆市场格局变化及价格展望”专题论坛，针对专题展开深入探讨。

2023年中央一号文件明确提出，加力扩种大豆油料，深入推进大豆和油料产能提升工程，党中央、国务院高度重视大豆生产，习近平总书记多次作出重要指示批示，强调：“要实打实地调整结构，扩种大豆和油料，见到可考核的成效”。本次论坛对大豆产业的政策支持和市场发展起到了积极的推动作用。政府代表和产业龙头在论坛上发表了重要的演讲，表明了政府对大豆产业的政策支持和鼓励。参会者们也讨论了大豆市场的现状和未来趋势，探讨了如何应对市场变化和风险。这些政策和市场方面的讨论和决策将有助于推动大豆产业的健康发展和市场化进程。参会者表示，他们在论坛上结交了新的合作伙伴，建立了新的商业联系，这将有助于他们更好地开展业务。在本次盛会结束后，中国大豆产业的从业者将继续勇于向前，无私奉献，相信中国大豆产业在所有从业者的努力下，大豆产业必将驶向更辉煌明天！

（付冠桥）



南华期货多位海外全资子公司CEO齐聚南华慧客厅 放眼全球金融市场



【本 报 讯】近日，第二期南华慧客厅直播栏目在横店大厦成功举办。本期南华慧客厅邀请到南华期货海外全资子公司多位CEO共聚一堂，放眼全球，共同探讨当下国际金融市场里的焦点话题，并邀请到众多业内专家、资深投资人和优秀企业家广泛的关注和参与。

本期南华慧客厅由横华国际金融股份有限公司总经理江林强主持，副总经理兼横华国际期货有限公司总经理俞振州和南华新加坡有限公司CEO郑培元共同介绍了南华期货海外期货业务的布局及发展历史。南华期货一直以前沿的视野将国际业务放在重要位置，为了抓住期货市场国际化带来的业务发展机遇，南华期货提前进行布局，在十七年的国际化之路探索过程中，俞振州提到了把握对市场的敏感度和加强风险防范意识的重要性。

南华资产管理（新加坡）有限公司CEO张英星、横华国际资产管理周亚科提到香港以其优越的地理位置、开

放市场和法治环境、多元化的金融产品和服务以及与中国大陆的联系，越来越体现出其作为海外资产配置的优势，而目前海外资产配置机会不断变化，投资者需要密切关注全球经济环境的变化，在选择适合的投资方式时要注意风险管理，分散投资风险。

南华美国有限公司CEO王玉洁和南华（金融）英国有限公司CEO阎稼作为长期生活在欧美国家的人士，谈到了疫情后欧美市场通胀率居高不下，体现在供应链的中断和需求的变化等因素导致了物价普遍上涨，民众的可支配收入和消费力明显降低。而欧美期货市场也在日渐趋于向数字化、技术创新发展，投资者需要密切关注市场变化，调整投资策略以适应市场的变化。

随后，与会的嘉宾们参观了公司总部横店大厦和南华期货投资者教育基地。各位对横店大厦内融合艺术与金融的氛围以及投教基地的先进科技感表示赞赏。

让执着彰显价值 让坚守成就梦想

【编者按】岁月如歌，穿过时光的隧道，从踏进南华大门的第一步开始，每一位南华人的职业生涯在细碎的工作中落地生花，在无数日夜中与期货市场共成长。五年初心不改，十年默默贡献，他们把最美好的青春年华赋予了我们为之共同奋斗的事业。他们时刻心系南华，与南华同风雨、共命运，用不懈的努力为南华创造着一笔笔财富，也拥抱了更好的自己。

十年默默贡献

时光荏苒，岁月如梭，弹指一挥间，一晃十年。

在入职公司以前，刚毕业不久，初入职场，内心既有当下的忐忑不安，同时也充满了对未来的期望，怀揣着一颗赤子之心和金融梦想，加入南华这个大家庭。这十年来，非常庆幸能够得到公司、领导和同事们的支持和帮助，得益于南华全牌照金融平台的优势，立足风险管理和财富管理两条业务线，坚持差异化营销，定位产业客户和机构客户以及高净客户群体，为客户提供全方位的金融服务。

十年期间，行业巨变，2012年初某期货公司全国邮寄合同加1分，2016年后境外业务一片混战，2022年场外业务牌照红利消失，每次都是颠覆性的大变天，但不管行业如何变革，作为金融服务行业从业人员，想要破“万卷”，除了要聚沙成塔行万里路，还要始终坚持客户至上的原则，初心不改，依托公司全牌照金融平台，from futures to future，坚持创新、提升服务能力，是我们发展的旗帜和目标，江河远阔，未来可期，祝愿南华未来更上一层楼。

厦门营业部经理 王建平

时光荏苒，岁月如梭，转眼已在南华期货工作十一年有余，在过去的十年中见证了南华期货的成长和辉煌，南华期货成立至今开创了多项行业内第一，开发中国期货行业第一个商品指数，首批走出国门的内地期货公司，挂牌成立业内首家由期货公司全资控股的公募基金，成为中国期货行业第一家登陆A股的期货公司等等。

作为在南华普宁营业部的一名员工，从最初的市场销售人员成长为营业部副经理，我以兢兢业业的态度，努力拼搏的精神，良好的职业道德和较强的责任心赢得了客户的认同，为营业部的发展和创收贡献了力量，得到营业部领导和公司总部领导的肯定和表扬，连续十年荣获总部颁发的业务标兵奖。感谢公司的信任和培养，还有这么多弟兄们的并肩作战，使我对这份工作能常保持激情。

随着公司发展的壮大，现在已是A股主板的上市公司，对复合型人才提出更高的要求，董事长的经营理念是百年南华，始终以人为本，勇攀行业高峰。南华这艘大船属于我们每个人，我将力争上游，勇于拼搏，付出足够多的努力，不断学习。努力实现个人与企业的相互成就。

普宁营业部副经理 黄晓斌

五年默默贡献

和公司把十周年的礼物送到我面前时，当时我一愣，都十年啦。

是啊，从毕业到现在，已在南华工作十余年。

这十年对我而言是一段从20岁到30多岁的人生旅程。

这段旅程里我见证着公司的成长，香港公司从单一的期货业务，到证券业务、外汇业务、资管业务……境外布局从中国香港到美国、新加坡、英国……南华也成为国内首家A股主板上市的期货公司。

同样这段旅程里我也见证着我的成长，从初出茅庐的职场新人，到公司“元老”。十年间自己也换了不少岗位，从后台到前台；从业务小白，到大家口中的“南华一姐”。转瞬十年，我自己都没想到自己会对一份工作，对一个公司如此长情。以前总是惊讶又羡慕拿了“十年贡献奖”的同事，如今自己也做到了。

十年匆匆，承蒙厚爱。

不忘初心，方得始终。

我很喜欢我们公司的一句宣传语：南华期货，不畏风雨砥砺前行！

愿下一个十年，初心不与年俱老，奋斗永似少年时。

国际部客户开发 杨莉

五年初心不改

和期货结缘，和南华结缘。在2011年研究生实习时和期货结缘，至此从未离开。毕业前几年一直在期货市场兜兜转转（场外衍生品定价、投资经理，基本都做了一遍），却依然对于职业发展路径方向不得其解。直至6年前来到南华期货，开始和这一家业内有着卓越影响力的期货公司结缘，还依稀记得第一次和朱斌总聊天时的紧张（之前只经常在媒体上看到朱斌总的采访演讲），像粉丝见面偶像般忐忑，朱斌总当时还送了我一本有他阅读笔记的书籍，甚是激动。转眼之间已快6年，我也已对这家有着卓越影响力的期货公司变得像家一样的熟悉和亲切。看着3楼投教中心里面的一些老照片，感动于公司从小到大，一辈辈南华人这一路走来的卓越历程。而现在的我也越来越清晰地意识到，自己现在所努力的一切，也正在成为这家公司“卓越”基因的一部分。很荣幸能够跟随前辈的脚步，继续一起谱写南华期货的“光辉岁月”。

南华研究院院长助理 顾双飞

入职六年之际拿到了南华期货logo的五周年银质勋章，在手里有些分量。这几年的工作中学会的不仅只有职场知识，更给我一种用心昂扬的态度，而五年终究只是短暂的开头，日月轮转季节更替，更重要的，是在今后的职业生涯中，继续持续谦逊，发奋向上。职场处理的三个问题，即人和物之间的问题、人和我之间的问题、人自己内心之间的问题，也在生活中同样使人受益。写下这段感想除了纪念生命中一段难忘的岁月，也期待着可以与南华期货携手走过更多春秋，共同成长。

财务管理部副经理 徐梦

来公司的时间不长，短短五年，却也见证了公司的蓬勃发展。见证它坚守初心砥砺前行上市路，见证它一步步从“西湖时代”迈向“钱塘江时代”，而我作为其中的一份子，在倍感荣耀的同时也在不知不觉间成长起来，从当初的稚嫩、书生气一点一点的转向成熟与坚定。

是办公室温暖且充满人情味的氛围感染了我，并给予我充足的耐心与时间让我去学习去成长，让我充满安全感、归属感。时常觉得大家像是一同作战的“战友”，充当着彼此坚固的后背，让我们可以义无反顾勇往直前的去“战斗”。

在这工作的五年时光里，遇到过许多的困难和挑战，当然也拥有了许多的收获，都给我留下了难忘且宝贵的记忆。击鼓催征稳驭舟，奋楫扬帆启新程，愿再接再厉，从此开启新的征程，与公司携手并进，奔赴美好山海。

办公室 丁楠

五年成长奖

（1996—2022）

最后，感谢南华给予我的机会和信任，我会更加努力，在公司服务实体经济的过程中贡献一份自己的力量！

互联网业务线副总经理 陈晨

十年贡献奖

（1996—2022）

经理层	叶 柯	上海虹桥路营业部	武建宇	宁波营业部	熊曹海
财富管理业务总部	谭佳鑫	市场合作部	徐 平	普宁营业部	林金江
资产管理部	余礼江	市场投资部	杨 娇	普宁营业部	王湘华
资产管理部	汪俞樵	市场投资部	祝勤伟	普宁营业部	黄晓斌
资产管理部	吴明星	台州营业部	张海燕	青岛营业部	刘晓立
南华研究院	徐晨曦	台州营业部	林 斌	厦门营业部	王建平
评审内核部	许伟晨	永康营业部	俞晓霞	汕头营业部	罗 扬
风险管理部-风控一部	魏 婷	余姚营业部	王国华	上海分公司	付 杰
技术服务部	刘杰亮	浙江分公司	丁 平	上海分公司	张 曼
客服中心	石 慧	北京分公司	白苏斌	国际部	杨 莉
网络工程部	赵 勇	慈溪营业部	潘文军	横华国际	李 莉
网络工程部	李旭东	广东分公司	郑文斯	横华国际	戴明辉
人力资源部	邱 婷	哈尔滨营业部	姜 闻	横华国际	赵 炜
结算部	杨建雯	南通营业部	胡佳伟		