

【编者按】金融企业党建在学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育中，不仅要学原著、读原文、知原理，更要走出去，融入鲜活的社会实践中，融入助力乡村振兴等国家战略中，融入落实行业“三大任务”的行动中，融入赋能企业高质量发展的进程中。惟其如此，党建才有实在的意义，才有不竭的生命力。

迎七一 学党章 强初心 ——南华期货党委组织6月主题党日学习会



党旗飘扬

为庆祝中国共产党成立102周年，近日，南华期货党委在公司总部三楼投教中心会议室举行了“迎七一 学党章 强初心”主题党日学习会，总部全体党员现场参加，外地党员视频参加会议。会议由党群办主任张正明主持。

首先，张正明主任传达了中国期货业协会日前召开的学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育专题理事会会议精神。会议强调：一是找准定位，走好中国特色期货行业发展之路；二是突出特色，打造衍生品投资银行专业服务体系；三是发挥协会作用，深化中国特色期货行业自律管理。接着，他重点对新版党章修订内容进行了详细讲解。通过新旧党章内容逐条对照，从修订内容、修订背景、意义等方面入手，突出新党章体现习近平新时代中国特色社会主义思想



主义思想的重大变化。

学习会上，各党支部党员代表纷纷上台分享了学习新党章的心得体会。

第一党支部沈旦作为新党员，在分享中说，学习是前进的基础，只有通过不断的学习，才能提高认知，才能用全新的、专业的知识武装自己。思想认知提高了，就有理想和信念，我们的行动也会跟着思想走，就能做好全心全意为人民服务。第二党支部蒋认为，党章不是纸上谈兵，而是关系着党和国家前进与后退、胜利与挫折。尤其是党执掌政权后，还关系着整个国家政治制度、社会制度的创立、施政以及不断自我完善。落实到每个党员，就是要立足于本职岗位，以党章为指导，以实际行动来履行入党誓言。第三党支部何昉悦分享到，面对复杂的国际经济金融环境，南华人更应以党建为统领，优化党建管理体系，严守合规底线，把握期货行业发展的历史机遇，积极优化发展、创新业务模式，坚持以市场化、专业化为导向，增强行业发展韧性，推动行业整体高质量发展。第四党支部张云在发言中提到：通过学习新党章，作为一名党员，要以党的正确思想作为行动指引，加强学习，完善知识结构，增强业务能力，提高工作能力，增强党员维护社会主义公平正义的担当意识。



最后党委书记贾晓龙对此次学习会作总结讲话。他指出：党章的修订突出了十八大以来在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下取得的重大历史成就，公司全体党员在学习与工作中，务必做到：

- 一、结合学习新党章，深入开展学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育。
- 二、结合开展主题教育，党员要带头深入一线企业、乡村、客户，发挥期货公司专业优势，服务实体经济良性发展，切实践行期货行业“三大任务”。
- 三、开展主题教育活动形式要多元化。可以多走出去和其他党组织联建交流，加强调研考察，学习、工作经验共享，使得党建工作及主题教育活动取得更多实效。

（党群办 张正明供稿）

党建下乡，让期货助力乡村振兴更有力 ——南华期货党委与云南勐腊曼龙代村总支结对共建



党建下乡

近期，中国期货业协会安青松会长来南华期货调研，提出期货公司“党建下乡”课题。虽然期货公司在助力乡村振兴工作中一直在探索，但安青松会长这一课题的提出，必将使“党建下乡”之路走得更加坚定、更为深入。

6月13日，南华期货党委与云南勐腊曼龙代村党总支签订了结对共建协议，并深入曼龙代村走访交流。

结对缘起

本次双方党组织结对共建，缘起于南华期货在云南勐腊的“保险+期货”项目。自2017年起，天然橡胶“保险+期货”试点项目开始进入云南勐腊。六年来累计承保77.4万亩，赔付额达3707.74万元，受益胶农35224户。在上海期货交易所2023年天然橡胶“保险+期货”试点项目、“期权稳产行动”项目立项评审中，南华期货云南勐腊项目、云胶集团项目入选试点支持名单，其中项目涉及橡胶现货分别为2000吨、3460吨。

6月13日，为助推勐腊县天然橡胶产业高质量发展，勐腊县召开天然橡胶“保险+期货”培训会暨学术论坛会，勐腊县人大、县政府，南华、银河、宏源、中信建投、华安等5家期货公司，中国人民保险西双版纳分公司、勐腊支公司 and “保险+期货”项目合作橡胶企业有关负责人及各乡（镇）、农场社区分管领导和业务人员参加会议。

会议召开前夕，在南华期货倡议下，会议

增加了一个议程：勐腊县辖下4个村、一个农垦农场党组织分别与5家期货公司党组织签订联合党建协议。

签订协议

业务培训会议结束后，在勐腊县人大领导、人保分公司负责人及所属乡镇领导见证下，南华期货等5家期货公司党组织分别与勐腊县曼龙代村等5家村、农场党组织签订了联合党建协议。

走访交流

在南华期货党委与勐腊县曼龙代村总支的共建协议中，明确了组织建设互促、党员干部互动、党建品牌共创、文化活动共联、共同履行社会责任等5项内容，双方还进一步商讨了具体落实举措，为村、企党建合作翻开了崭新一页。

走访交流

曼龙代村位于勐腊县勐腊镇东北，面积18.3平方公里，平均海拔660米，年均气温21摄氏度，年降水量1200-1600毫米。曼龙代村下辖13个村小组，是汉、傣、哈尼、壮等多民族聚居地，拥有农户796户，人口3814人。曼龙代村以种植粮食、橡胶、蔬菜、火龙果等为传统产业，拥有耕地面积8401亩，林地（橡胶）面积18770亩。曼龙代村富含旅游资源，目前已逐步建设成为一个包含自驾车配套休闲营地、客栈、自驾游高端康养项目、生态农业、傣族文化宣传等村企3A级旅游景区项目，先

后获省旅游特色建设示范村、旅游名村、全国乡村旅游重点村等荣誉称号。村民年均纯收入从2012年5820元到目前超过万元。

在村支书岩燕带领下，南华期货一行来到曼龙代村村委会，同驻村第一书记、驻村指导员等村委成员一起交流村、企党建合作，相互了解党建开展情况。通过参观介绍发现，曼龙代村虽然党建活动开展、党员理论素养等还有较大提升空间，但在组织建设、工作宣传、硬件设施上亮点不少。特别值得一提的是，每个村小组都设立了党支部，村小组干部65人，全村

党员146人，与村委会一起，成为带领曼龙代村巩固脱贫攻坚成果、共赴乡村振兴的中坚力量。

接下来，两地党组织将围绕协议落实，加强沟通协调，采取具体举措，把南华期货金融专业、信息技术优势，逐步转化为助力曼龙代村乡村振兴的实际成果。建立党组织“联建清单”，组织考察交流，加强党建互学共促，优势互补，努力打造双方党建品牌，引领村、企高质量发展。

（党群办 张正明供稿）



【本报讯】中期协第五届理事会国际业务专业委员会工作会议近日在北京召开。中期协党委书记、会长安青松，副会长王颖出席会议，会议由委员会主任委员、南华期货股份有限公司董事长罗旭峰主持。

会议总结了国际业务专业委员会去年以来的工作开展情况：一是推动监管政策的贯彻落实，提出政策建议。国际业务专业委员会通过座谈会、专题培训等方式为QFII新规在期货行业的落地实施做好准备。二是积极开展国际业务课题研究，进一步促进期货行业国际化。国际业务专业委员会根据期货市场国际化进程中面临的问题及未来发展方向开展课题研究，形成了多篇研究报告供监管部门研究参考。此外，国际业务专业委员会统筹力量，积极研究探索境外业务实施的具体路径等。三是组织培训、座谈会，就跨境交易进行线上专项培训、组织境外子公司经验交流会等。



南华荣誉



祝贺南华期货荣获由《证券时报》主办的“2023中国期货业君鼎奖”评选
2023中国领军期货公司君鼎奖
2023中国杰出IT服务期货公司君鼎奖
南华资本荣获
2023中国优秀期货风险管理子公司君鼎奖

祝贺南华期货荣获2023年证券之星
ESG新标杆企业奖



把握战略机遇 发力国际业务

中期协第五届理事会国际业务 专业委员会召开工作会议

安青松在总结发言中表示，《期货和衍生品法》的颁布和

实施，从行业基本法层面确立了期货公司作为金融机构的法定属性，明确期货公司所有业务属于金融持牌业务，行业当前面临前所未有的转型和变革。期货公司要充分发挥自身专业优势，履行金融机构的使命，在服务构建双循环新发展格局和全国统一大市场中，不断提升自身的中介能力、专业能力和服务能力，促进提升为初级产品保供稳价的服务能力和大宗商品的价格影响力。当前，期货经营机构面临从期货经纪公司向期货投资银行转变、从交易通道服务向期货功能服务转变、从被动风险管理向主动风险管理转变的挑战，开展国际业务更是在政策、人才、能力等方面存在诸多“短板”，要围绕以下几个方面深入研究，国际业务专业委员要积极发挥作用：

一是要立足服务国际大循环，积极探索期货公司开展跨境

业务的特点、规律和优势，以及在提升中国价格影响力方面的积极作用，专业委员会要统筹力量形成有共识、有深度的研究报告，为拓展期货跨境业务提供依据和支持。

二是要立足服务国内大循环，加强与商业银行、证券公司、境外期货经营机构等的交流合作，充分借鉴其跨境展业的模式与经验，“借船过海”培养人才和拓展业务，委员会要积极组织跨境、跨界、跨行业的交流活动，为推动期货跨境业务守正创新、做优做强开拓眼界、夯实基础。

三是要立足建设统一大市场，发挥与实体经济深度拥抱的独有优势，通过组织课题研究深入论证展业方向，找准服务实体经济的着力点，推动期货跨境业务深度融入国家发展战略，推动期货跨境业务行稳致远、高质量发展。

璀璨五年，再创未来

祝贺南华金融（英国）有限公司成立五周年

随着中国综合国力的不断提升和对外开放力度的进一步扩大，面对日渐复杂的市场局势，南华期货积极响应国家战略，及时调整自身发展规划，保持公司境外业务方向与国家战略高度契合。今年，是南华期货全资附属公司南华金融（英国）有限公司成立五周年，主要从事商品经纪业务及金融经纪业务，为客户提供全球主要商品交易所的交易与清算服务。南华海外团队业务经验丰富，致力于为广大亚洲和欧洲客户提供专业的服务。目前，南华期货在境外已取得包括伦敦金属交易所（LME）、芝加哥商业交易所（CME）在内的12家主流交易所的会员资格、9个清算资质，可为客户提供更加安全可靠的交易环境。



【本报讯】近日，南华研究院2023年年中策略会圆满落幕，策略会采用线下和线上相结合的方式。线下会议在杭州顺利举办，各方嘉宾分享观点新颖，参会机构众多，受到了到场投资者的好评。线上会议涵盖了大宗商品专场、全球市场投资策略及财富管理专场，直播观众云集，投资者纷纷表示受益匪浅。

首日策略会由南华研究院院长助理曹慧主持，上午议题为“宏观视角下的金融衍生品资产配置”。

南华期货总经理贾晓龙在致辞中表示，南华期货坚持将服务实体经济放在首位，加强研究团队建设、加大市场培育，打造有竞争力的、有现代服务能力的综合衍生品服务平台，以更好地满足企业精细化风险管理的需求，助力企业稳健经营。南华研究院作为行业内第一家期货研究机构，经过多年的沉淀，研究涉及面广，并具备全方位的策略开发体系。本次南华研究院年中策略会，请来了业内众多专家、优秀研究人员，为投资者呈现一场场思想与知识的盛宴，共享下半年投资机遇。

圆桌论坛环节由南华期货首席经济学家朱斌主持，多位嘉宾就宏观、债、CTA、外汇等多个话题进行了精彩的发言。

会上，南华期货两款新产品NHTD4及南华

点金投研发布。NHTD4是南华期货自主研发的新一代低延迟交易系统，具备个位数微秒级的穿透性能，支持多通道多席位，纳秒级的事前风控以及极速的API回报响应。其底层架构成熟稳定，性能极佳，是一套久经考验，极具优势的极速交易解决方案。

伴随着期货市场的不断发展，紧跟市场发展脉络，南华期货APP推出“点金投研产品”，涵盖当下投资者所需各类研究内容，能够更好地帮助投资者做出决策。新版APP的投研板块延续了公司南华点金的研究品牌，主要针对两大板块进行了升级，分别为点金研报和点金F10栏目。以南华点金之名，让研究数据更有温度、更面向客户。

南华年中策略会观点集锦
关于宏观股债汇
弘则首席首席经济学家 苏畅
从宏观视角来看，由于政策加码叙事的硬约束没有发生变化，即谁来加杠杆，银行的资本金约束，现在社融投放边际效用递减，产能过剩等问题没有发生变化；边际政策调整难改周期形状，外部周期驱动仍需等待联储转向以及缺乏宏观与微观共振、宏观与量化共振等原因。

南华期货股指期货分析师 王梦颖

基于低基数的盈利修复已被定价，2023下半年，股指期货的上升空间大概率由估值弹性决定。A股估值由中美货币政策共同决定，其中美国货币政策的影响会更为显著，因此，下半年股指估值弹性方面存在天花板。我们的策略建议是逢低做多的趋势策略，可期待是否会有适宜的政策措施推动估值突破天花板，在品种上，优先推荐IH和IF。

横华国际期货高级分析师 项寒康
对于人民币为何超预期贬值？他认为外汇市场有三个主线：一是经济增长；二、通胀与利率；三、资产价格表现。针对这三条主线，美元、欧元相对而言均能获得“高分”，所以相对走势会强势，而人民币、日元主线的“低分”，加上宽松货币政策，是这两类货币至今弱势原因。

南华基金固收投资总监 何林泽
从债的视角来看，回顾上半年国内利率受市场情绪及经济环境多方影响，基本面超预期回落。展望未来，美国通胀、就业仍具韧性、制造业未见触底信号。国内宏观从库存、进出口、产能、消费等方面分析，结合政策可见下一步修复方向。

关于资产配置
红蓝牧首首席投资官 王海专
对于2023年CTA如何提升收益率，他指出，未来海外的整体表现会对国内情绪造成影响，须关注其最新数据带来的系统性风险。但四季度待国内政策明晰后可能会给大宗商品带来一些投资机会。另外可以使用期权等衍生品对风险控制及收益提升进行进一步的优化。

南华期货资产管理部投资经理 许剑峰
从货币政策方面量的角度，直接用总量可能性较小，从效率和使用可能性上，结构性工具可能性更大；价的角度，空间有限，利率仅有0.5%左右空间。当然，财政发力也是大势所趋。

关于大宗商品
南华研究院院长助理 顾双飞
2023年大宗商品的主要矛盾已经从前两年的上游供给侧产能短缺，切换到以交易宏观需求衰

退的预期博弈。展望下半年，除了农产品之外，供给侧很难再度成为行情驱动的主线。
阿格斯原油市场分析师 莫艺
对于原油当下供需端，在OPEC+落实减产后，下半年原油供需缺口在41万桶/日，原油从上半年过剩将在下半年走向不足。对于下半年的油价预测，她认为，油价年中触底反弹，年末将回到80美元附近。风险点在于沙特减产的持续时间，以及宏观层面高通胀、高利率、加息等方面造成对宏观经济衰退的影响。

海投航运邮轮运费及石油衍生品经纪人 邓晓君
对于后市燃料油的看法，她解释低硫燃料油裂解价差与柴油裂解价差相关性，低硫燃料油裂解价差与汽油裂解价差相关性，前者相关性50%左右，后者相关性70%左右，与后者相关性更高，因此更多还是锚定汽油裂解价差，短期汽油裂解价差还比较高，因此燃料油价格不低，后市仍有压缩空间。

中基石化事业部经理 郝岩
纯苯至苯乙烯加工利润的压缩是大趋势，近期中东、韩国等海外地区纯苯价格大幅回落，市场信心受挫，纯苯市场不佳，苯乙烯下游难有起色，不值得做多，趋势向下。

浙江物产氯碱化工有限公司总经理 金黎
PVC和烧碱呈现跷跷板效应，近期烧碱的下跌推动PVC估值的修复。政策对房地产发力的概率不大，PVC远月偏空。纯碱主线矛盾大投产，远兴投产对纯碱四季度压力明显，7-8月1600-1700是纯碱相对均衡价格。

倍斯特新材料有限公司研究负责人 曹丛
上半年聚烯烃进口缩量，5-6月外盘报盘增多，外盘供应在恢复，9月后进口压力会增大，聚烯烃或面临下行压力。

敦和资产商品研究员 马庆瑞
亚运会、限电部分解决聚酯存量库存的问题；PTA上半年产量同比增10%，但加工费未到负，产能集中度可能进一步提升；谨慎看空PXN。

南华研究院能化研究总监 戴一帆
甲醇受事件和消息影响较大，伊朗事件偏短期影响，基本面最差的时期还未过去，短期震荡偏空，01合约向上空间有限。

深圳分公司：从前海出发 开拓新机遇



始于莲花山下，终于前海石畔。全新的环境、崭新的体验，南华期货深圳分公司正式入驻深圳市前海深港合作区南山街道梦海大道5035号华润大厦A座，这是深圳分公司自成立后第一次跨区搬迁。既是福田区到南山区的跨越，也是行政中心区到粤港澳大湾区的转型，更是南华期货股份有限公司对深圳分公司品牌提升的支持。前海无限可能，深圳分公司在这里将有更多机遇。

深圳分公司新办公场地位于深圳前海核心片区，华润前海大厦

作为前海管理局重点扶持的金融载体物业，大厦内聚集行业内知名证券公司、基金公司等。公司大厦楼下的万象前海网红打卡地。2公里处的前海石公园、桂湾公园、演艺公园绿意盎然，时刻感受前海的创新成果和青春活力。

深圳分公司对搬迁至新址也准备了一首包含全体员工姓名的《华耀鹏程》作为乔迁礼物，希望在前海的各项政策加持下，同时在总部领导的带领下开拓新机遇，再攀新高峰。

《华耀鹏程》
喜迁福瑞于前海，翻江蛟龙欲奋起。
东风正来伴南山，茉莉之上水晶莹。
虚实变化何其宽，红绿高低问周期。
登峰造极闻鹏城，还看胜勇平天下。
长江后浪推前浪，今望中流见莱浩。
静待春暖花开时，紫气东来益南华。

2023年，深圳分公司将明确目标，坚持规模导向，坚持机构导向，坚持产业导向，扎实提升专业水平，整合业务能力，踔厉奋发，勇毅前行。凝心聚力，共赴江海远阔。

（深圳分公司 张静供稿）

反洗钱在行动 南华期货开展客户尽职调查实务专题培训

【本报讯】为了提高员工的风险防控意识，增强客户尽职调查能力。近日，南华期货开展了客户尽职调查实务专题培训，全体员工通过线上+线下形式参加了培训。

培训首先就客户尽职调查的定义和法律规定进行讲解，包括了客户尽职调查的概念和各项法律规定对客户尽职调查工作的具体要求；其次介绍了客户尽职调查工作体系，包括客户尽职调查的原则、形式、步骤，受益所有人识别的原则和流程等；然后指出了自然人和非自然人客户尽职调查的关键点，就反洗钱执法检查中常见客户尽职调查问题及应对措施进行了重点讲解；最后通过对日常工作中常见情景的分析，具体介绍了客户尽职调查存在的误区及应对技巧，通过举例生动地介绍了客户尽职调查话术应对。培训结束后，全体员工均通过了测试检验，巩固了培训成果。



二十年 忠诚守护

时光如味，岁月沉香。
转眼间我在南华已经有20年了，回顾这几年的点点滴滴，不禁让人感慨万千。在董事长罗旭峰的带领下，我们共同面对了一次又一次的挑战，亲眼见证了南华从一家20多人的小期货公司发展到今天总资产规模超300亿元、员工近千人的行业内首家A股上市公司；从起步于浙江，发展到如今分支机构拓展至中国香港、新加坡、英国、美国的国际化企业；从单一的经纪业务，发展到包含期货经纪业务、财富管理业务、风险管理业务、境外金融服务业务四大业务板块的综合金融企业，让我深刻的体会到南华在稳健发展的同时，他的创新和变革精神让他保持着强大的竞争力和生命力。二十年奋斗，二十年耕耘，二十年成长。感恩公司给我提供的广阔舞台，感恩在各自领域深耕协作的南华人。我相信在下一个二十年，我们仍然是激情昂扬的南华人，我们有着共同的目标，共同的理想。我们也相信在南华这个平台，本着这一份热爱，能为期货行业发展，为服务实体经济贡献一份自己的力量。

南华期货副总经理、南华基金董事长 张哲

梦想，遇见明天更好的自己。
20年，南华期货从一个只有三家营业部的小期货公司，成长为拥有超六十家国内外机构，员工千名的中国首家在主板上市的综合姓金融服务公司。20年，我们行政事务团队努力做好每件事，在学习中解决问题克服困难，始终坚守精细化管理，创新型思维和乐于奉献的精神。20年，组织与领导的信任与认可、鼓励与鞭策，使我成为一名职业管理者。把自己所学的专业技能和对公司企业文化和价值的领悟，传承给更多的年轻人，让他们快速成长和发展，在工作中获得幸福感和成就感，是我孜孜不倦的追求。年轻人是公司的未来，用真心和真情引领年轻人要有信念和使命，热爱自己的工作，只有热爱工作你就不怕困难，你就会精益求精，你就会不断进步，脚踏实地为实现奋斗，与南华共成长，遇见明天更好的自己！

工会副主席 曹志彤

蓦然回首，20年。
回想那年夏天，看着手中的招聘启事，期货，对于当时的我来说，是完全的陌生。但，心中却是莫名的向往。
时光荏苒，在南华工作的20年中，我有幸见证了公司的巨大发展和蜕变，也亲身感受了市场的变幻和挑战。我从一名懵懂的职场新人，一路走来，公司领导和同事们给予了我鼓励和指导，在工作中让我感受到团队的力量和温暖。我深知个人的成长离不开公司的发展，感恩公司在这个过程中给予我的支持和帮助。感恩公司提供了良好的学习与成长平台，也感恩公司给予的广阔发展空间。

我对南华的未来充满信心，公司一直秉承着诚信、合规、专业和创新的精，不断提升服务水平，为客户创造更多的价值。我相信，在公司领导和全体员工的共同努力下，南华的明天会更加美好。
我为加入南华期货20年感到荣幸！未来，我将继续努力工作，发光发热。
祝南华的明天更加灿烂！

浙江分公司总经理 项洁

二十年金鹰奖

经理层	张 哲	宁波营业部	林华娜
工会	曹志彤	绍兴营业部	徐丽琴
网络工程组	孙 彤	台州营业部	张军燕
财富管理业务总部	顾 帅	浙江分公司	项 洁
宁波营业部	叶柏昌	办公室	韩国亮

十五年 卓越成就

转眼在南华已经15年，五千多个日夜的点点滴滴，画出一幅幅美丽的画卷，心里不变的是责任和感恩，收获的是经验、师长、朋友，我在充实的历练中逐步走向成熟。
初到南华，迎接我的是一个年轻且充满着朝气活力的团体，这里拥有着无限的创造力，这种力量一直深深的感染着我。过去的这十几年，南华在集团的带领下，在罗总的壁画下描绘出浓墨重彩的华美篇章，实现了“华丽转身”。而我，在平凡的岗位上伴随着南华一起走过这不平凡的十五年，难忘严谨细致的财务工作，始终秉持着对数据的敬畏之心，与财务团队一起努力发挥应有的作用；也难忘曾经涉及业务的忐忑和获得认可的喜悦；而今在审计岗位上继续严肃规范的履行工作职责，我也在一步一步的挑战自己，坚持着把每天的点滴进步当作卓越的开始，把每天的些许创新作为领先的开端，争取不断完善和进步。
落叶在空中盘旋，只为谱写一曲感恩的乐章。我想说，感恩南华，感恩领导，感恩各位帮助和陪伴我成长的前辈和同事，重播过去的十几年中一次次定格的痕迹，重整行装展望未来，我的每一步都离不开这个港湾的呵护，这个多彩的世界，因为有你。

审计部经理 袁娟

感恩南华的栽培，保持期货的初心。
作为一名老南华人真听、真见、真感觉南华孜孜以求，上下求索，不断壮大走出的一条具有鲜明特色——创新南华、国际南华、科技南华、文化南华...
期货市场为实体经济管控风险是我的从业初心，无数的时间花去了解产业客户的真实需求和情况，了解他们到底要去对冲什么风险，有什么问题和困难，再去制定客户的套保策略方案。
和过去相比，我们现在有了更丰富的风险管理工具，从简单的的期货套保到“保险+期货”，场内期权到场外期权，从国内市场到全球市场，我和南华行业的价值正体现在这些专业服务上。
我喜欢的长跑与期货投资高度契合，不在于跑得多快，而在于坚持、专业和耐力。深入行业，浸润南华，我虽然已有华发早生仍可托付梦想，追求未来。

网络营业部经理 郑忠平

我从1993年入期货行业，见证了中国期货市场从无到有再到有序健康的发展历史！2007年有幸加入南华期货，见证了南华期货从一个小小公司发展成为行业第一家上市公司历史；见证了南华首家获得期货行业公募基金牌照；见证了海外设立分支机构，走出国门，积极参与国际市场竞争；见证南华首创保险+期货项目，响应国家号召，助力扶贫，稳农助农；见证南华首设业内第一个南华商品指数，为大类资产配置，对冲风险提供了一个很好的工具。南华人在罗旭峰董事长的带领下，紧紧围绕服务产业、服务实体，帮助产业龙头企业、上市公司规避经营风险，真正让实体经济稳健经营，业绩长青，与南华期货共同发展，共创辉煌！

记得2007年大学毕业后，我进入第一家公司就是南华期货，公司刚刚完成了由文三路向定安路的场地迁移，2022年，我们又从定安名都迁往了钱江新城的模店大厦。15年的历程，经历了杭州的西湖时代向钱塘时代的发展，同时也见证伴随着公司由一家浙江区域的期货公司走向了全世界，布局了三大洲，中国香港、新加坡、芝加哥、伦敦四大全球金融中心城市国际公

十五年卓越奖

经理层	钟益强	财务管理部	董英兰
经理层	唐启军	南华研究院	曹扬慧
经营层	陆呈英	风险管理部-风控一部	沈丽芳
客服中心	王 寅	风险管理部-风控一部	蒋 悦
品牌宣传部	封海英	风险管理部-风控一部	陈碧玉
结算部	金智冲	合规审查部	吴蔚之
审计部	黄 娟	成都营业部	陈 亮
资产管理部	董浏洋	慈溪营业部	严文根

十五年卓越奖

不知不觉，在南华已经待了15年了，非常感谢南华在我大学毕业找工作时就接纳了我，也非常庆幸身边的一群共事多年的同事，大家一起共勉多年。他们的乐观，豁达，积极向上，充满激情，以及专业能力，这些都让我受益匪浅。在这样的工作氛围中，让自己不断的学习，不断的寻求提升自己的专业能力。同时，在工作中我们也遇到了很多有趣且深受教育的事情，也遇到了很多各种类型的客户群体，很高兴和他们一起经历了这些，为人生生添加了很多色彩的同时也在不断的淬炼自己。如今公司的业务也从最初的艰难起步，到现在的蒸蒸日上，我在杭州也从孤身一人到拖家带口，南华以及身边的同事早已成为家和家人。
学无止境，我依旧会不断地提升自己的能力，为南华的发展贡献自己的力量，同时也希望有能力为同事提供一份助力。

横华国际期货 伍磊

时间是让人猝不及防的东西，十五年悄悄飞逝如白驹过隙。转眼间已经在南华工作十五年了，这是一段大学毕业后初入茅庐的青春时期，也是学习成长不断历练的宝贵经历，更是见证公司蓬勃发展的幸运时光。
这十五年，难忘同事们携手互助的温暖情谊，难忘领导悉心教导的鼓励和信任，难忘公司诚信专业的创新文化精神，难忘大家奋力拼搏的激情和信念……
感恩遇见，感谢公司！愿以时光为笺，再与公司共同成长！未来的星辰大海，充满挑战和机遇，祝福公司越来越好，大展宏图，带领我们追诗和远方。

南华资本 程洁

工龄119，毕业至今在南华待了15年，是我自己的情理之中 and 意料之外。
为什么是情理之中，因为在我入职网营不久，就发现这是一个充满工作热情和凝聚力的团队，仿佛只要这群人在一起拧成一股绳就能所向披靡；为什么是意料之外，因为没想到可以对一家公司如此长情，虽然离开网营辗转去过人力、评审部、南华基金，但仍未离开，转瞬十五年，感慨万千。
感谢公司给我成长的平台，感谢身边无数帮助过我的领导和同事，这十五年，我们同心同德砥砺前行。未来，愿我们在各自的岗位继续发光。初心不与年俱老，奋斗用以少时！

南华基金 周燕

哈尔滨营业部	王安琪	浙江分公司	汪莉莉
机构三部	田宏伟	南华资本	程 洁
宁波营业部	何旭波	南华资本	徐结文
上海分公司	王 晨	横华农业	徐 明
上海分公司	杨 泓	横华国际	周 琳
台州营业部	林丹君	横华国际	伍 霖
投资发展部	杨国群	横华国际	陈晓毅
网络营业部	郑忠平	南华基金	周 燕

十五年卓越奖

不知不觉，在南华已经待了15年了，非常感谢南华在我大学毕业找工作时就接纳了我，也非常庆幸身边的一群共事多年的同事，大家一起共勉多年。他们的乐观，豁达，积极向上，充满激情，以及专业能力，这些都让我受益匪浅。在这样的工作氛围中，让自己不断的学习，不断的寻求提升自己的专业能力。同时，在工作中我们也遇到了很多有趣且深受教育的事情，也遇到了很多各种类型的客户群体，很高兴和他们一起经历了这些，为人生生添加了很多色彩的同时也在不断的淬炼自己。如今公司的业务也从最初的艰难起步，到现在的蒸蒸日上，我在杭州也从孤身一人到拖家带口，南华以及身边的同事早已成为家和家人。
学无止境，我依旧会不断地提升自己的能力，为南华的发展贡献自己的力量，同时也希望有能力为同事提供一份助力。

横华国际期货 伍磊

不知不觉，在南华已经待了15年了，非常感谢南华在我大学毕业找工作时就接纳了我，也非常庆幸身边的一群共事多年的同事，大家一起共勉多年。他们的乐观，豁达，积极向上，充满激情，以及专业能力，这些都让我受益匪浅。在这样的工作氛围中，让自己不断的学习，不断的寻求提升自己的专业能力。同时，在工作中我们也遇到了很多有趣且深受教育的事情，也遇到了很多各种类型的客户群体，很高兴和他们一起经历了这些，为人生生添加了很多色彩的同时也在不断的淬炼自己。如今公司的业务也从最初的艰难起步，到现在的蒸蒸日上，我在杭州也从孤身一人到拖家带口，南华以及身边的同事早已成为家和家人。
学无止境，我依旧会不断地提升自己的能力，为南华的发展贡献自己的力量，同时也希望有能力为同事提供一份助力。

横华国际期货 伍磊

不知不觉，在南华已经待了15年了，非常感谢南华在我大学毕业找工作时就接纳了我，也非常庆幸身边的一群共事多年的同事，大家一起共勉多年。他们的乐观，豁达，积极向上，充满激情，以及专业能力，这些都让我受益匪浅。在这样的工作氛围中，让自己不断的学习，不断的寻求提升自己的专业能力。同时，在工作中我们也遇到了很多有趣且深受教育的事情，也遇到了很多各种类型的客户群体，很高兴和他们一起经历了这些，为人生生添加了很多色彩的同时也在不断的淬炼自己。如今公司的业务也从最初的艰难起步，到现在的蒸蒸日上，我在杭州也从孤身一人到拖家带口，南华以及身边的同事早已成为家和家人。
学无止境，我依旧会不断地提升自己的能力，为南华的发展贡献自己的力量，同时也希望有能力为同事提供一份助力。

横华国际期货 伍磊

哈尔滨营业部	王安琪	浙江分公司	汪莉莉
机构三部	田宏伟	南华资本	程 洁
宁波营业部	何旭波	南华资本	徐结文
上海分公司	王 晨	横华农业	徐 明
上海分公司	杨 泓	横华国际	周 琳
台州营业部	林丹君	横华国际	伍 霖
投资发展部	杨国群	横华国际	陈晓毅
网络营业部	郑忠平	南华基金	周 燕

（1996-2022）